

LEXTA CONSULTANTS GROUP steht für erfolgreiche Beratungsprojekte im strategischen IT-Management und den Fokus IT-Benchmarking. Stabiles Wachstum seit über 10 Jahren, eine gesunde Klientenstruktur und eine ausgezeichnete Unternehmenskultur haben LEXTA über die Jahre geprägt. Derzeit arbeiten wir mit über 50 Mitarbeiter/-innen und Büros in Berlin und London für weltweit führende Klienten aller Branchen. Unser Team setzt sich aus Spezialisten und Generalisten zusammen, die in der IT- und in der Topmanagement-Beratung über umfassende Erfahrungen verfügen. Ein besonders offener Umgang mit Kollegen, gegenseitiges Vertrauen, Förderung von Eigeninitiative und Respekt für jede einzelne unserer Persönlichkeiten kennzeichnen unser Miteinander.

**Wir suchen ab sofort eine/einen  
PRAKTIKANT/-IN  
im Bereich Marketing und Vertrieb**

Zu Ihren Aufgaben zählen:

- ¶ die Dateneingabe und -pflege im CRM-System (Salesforce),
- ¶ die Erstellung von Selektionen und Reports,
- ¶ die Branchenrecherche und die Identifikation von Ansprechpartnern,
- ¶ die Vorbereitung der Vertriebsaktivitäten,
- ¶ die Organisation und Begleitung von Kundenveranstaltungen,
- ¶ die Vorbereitung und Durchführung von Mailings

Sie haben

- ¶ Kenntnisse und Erfahrungen im Umgang mit Datenbanken / CRM,
- ¶ Interesse an Marketing, Vertrieb, Veranstaltungsorganisation,
- ¶ ein hohes Maß an Eigeninitiative, Selbstständigkeit, Einsatzbereitschaft,
- ¶ Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und ausgeprägte Teamorientierung,
- ¶ Freude an der Arbeit mit potenziellen Kunden (E-Mail und Telefon),
- ¶ fundierte Kenntnisse in MS Office sowie
- ¶ fließende Deutschkenntnisse, Stilsicherheit, gute Englischkenntnisse.

Sie steigen ein in ein dynamisches Team und bekommen eine marktgerechte Vergütung. Wenn Sie zu den Neugierigen, den Außergewöhnlichen – und zu den Besten – gehören und unser Angebot Sie anspricht, senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte an Herrn Denny Rösicke: [recruiting@lexta.com](mailto:recruiting@lexta.com).